2014년 11월7일(금) 조간부터 보도하여 주시기 바랍니다.
* 통신·방송·인터넷은 11월6일(목) 12:00 이후 보도 가능
www.smba.go.kr

넓게 듣겠습니다 바르게 알리겠습니다

보 도 자 료

성장 징검다리 중소기업청 Small & Medium Business Administration

• 문의 : 중기청 기업혁신지원과 나성화 과장(042-481-6830), 박준영 사무관(042-481-6842)
KOTRA 글로벌전문기업팀 이종섭 팀장(02-3460-7246) 고봉숙 차장(02-3460-7227)

월드클래스 300 기업, 해외바이어와 수출상담회 개최

□ 중소기업청(청장 한정화)은 대한무역투자진흥공사(이하 KOTRA)와 함께 6일(목), 리츠칼튼호텔에서 **"월드클래스 300 기업" 「2014 월드챔프 비즈니스 플라자」**를 개최했다고 밝혔다.

○ "월드클래스 300 기업('14.10월, 156개사)"은 세계시장에서 경쟁할 수 있는 **혁신성과 성장성을 정부가 보증하는 기업**으로서, **해외 마케팅은 KOTRA의 "월드챔프사업"을 통해 지원**해 오고 있다.

○ 동 행사에는 국내 월드챔프기업(118개사) 중 **해외 바이어의 방한 유치를 희망한 49개사**와 북미, 유럽, 중국, 중동, 중남미 등 **26개국 52개사**의 **해외 바이어 등 총 190여명이 참여**했다.

□ 특히, 이날 행사에서는 그간 지원한 노력의 결과로서, **3천5백만불 수출 MOU를 체결하는 성과**를 거두었으며, 7일 진행되는 **기업현장 방문과 기업별 1:1 상담**을 통해 그 성과는 확대될 것으로 기대된다.

○ **수출 MOU 세부내용**을 보면, **자동변속기 전자밸브** 제조업체인 **유니크**는 일본의 종합상사인 **가네마쓰**(Kanematsu)의 독일법인과 향후 **3년간 2천만달러 상당의 밸브 공급 양해각서를 체결**하면서 **본격적으로 유럽 글로벌 완성차 업체에 자사제품을 공급하게 되는 성과**를 거두게 되었다.

○ 또한, **보일러** 제조업체인 **경동나비엔**은 올해 말, 업계 최초로 영국 법인 설립을 통해 **최대 보일러 시장인 영국을 전략적으로 공략**할 예정이다. 경동나비엔은 영국 남부지역의 선두 건축자재 유통기업인 **HPS사와 협력 MOU를 체결하여 향후 3년간 1천5백만 달러 규모**의 고효율, 친환경 하이엔드 콘덴싱보일러를 **영국시장으로 수출**할 계획이다.

□ 행사에 참석한 중소기업청 김영환 중견기업정책국장은 "지난주 발표한 **「한국형 히든챔피언 육성 대책」**을 언급하며,

○ "**한국형 히든챔피언의 기준을 마련**하였고, 후보기업이 히든챔피언으로 성장하는데 필요한 핵심 요소인 **R&D·수출·전문인력에 대한 다양한 지원기반을 마련하였다**"며, 우리나라도 **독일에 필적하는 많은 히든챔피언이 탄생할 수 있도록** 기업과 정부가 함께 **지혜를 모아야 할것**이라 강조했다.

○ KOTRA 신환섭 중소기업지원본부장은 **'월드챔프사업은** 기업과 KOTRA, 해외무역관 공동으로 해외진출 로드맵을 작성하는 **기업 맞춤형 지원이기 때문에 기업의 호응이 높다'**며 '월드클래스 300기업의 수출시장 확대 등 이들 기업이 글로벌 히든챔피언으로 성장할 수 있도록 최선을 다하겠다'고 밝혔다.

< 참고 > 1. 행사 개요 1부
2. MOU 주요내용 1부 끝.

OPEN 출처표시 공공누리 공공저작물 자유이용허락

이 보도자료와 관련하여 보다 자세한 내용이나 취재를 원하시면 중소기업청 기업혁신지원과 박준영 사무관(☎ 042-481-6842), 코트라 글로벌전문기업팀 고봉숙 차장(☎ 02-3460-7227)에게 연락주시기 바랍니다.

2014 월드챔프 비즈니스 플라자 행사개요

□ 추진 배경

○ 월드챔프 참여기업의 유력바이어를 발굴·초청하여 **해외 비즈니스 네트워크 구축** 및 **수출 성약 제고**

□ 행사 개요

○ (행 사 명) World Champ Business Plaza 2014

○ (기간/장소) '14.11.6(목) ~ 11.7(금) / 리츠칼튼호텔 및 개별기업

○ (주최/주관) 중소기업청 / KOTRA

○ (참석 규모) 약 190명

* 북미, 유럽, 중국, 중동, 중남미 등 26개국 52개사 해외바이어 참석

○ (주요 일정) 11.6(목) - 환영 리셉션 및 MOU 체결식
11.7(금) - 기업별 일대일 상담(기업본사 또는 공장)

□ 행사 프로그램 (환영 리셉션 및 MOU 체결)

영어 진행

시 간	내 용	비 고
18:00-18:05 (5')	개회사	신환섭 KOTRA 중소기업지원본부장
18:05-18:10 (5')	환영사	김영환 중기청 중견기업정책국장
18:10-18:15 (5')	월드챔프사업 소개	
18:15-18:25 (10')	수출 MOU 체결식	유니크, 경동나비엔
18:25-18:55 (30')	월챔기업 성공사례 발표	비츠로셀, 잉크테크
18:55-19:40 (40')	만찬	
19:40-20:00 (20')	축하공연	난타

* 수출 MOU : 유니크(솔레노이드밸브) vs Kanematsu (3년간, 2,000만달러)
경동나비엔(보일러) vs HPS (3년간 1,500만달러)

MOU 주요 내용

1 유니크(솔레노이드밸브) vs Kanematsu

√ 체결금액 : US$ 2,000만 달러

√ 협약서명자

- 한국측 : 이창훈 상무, 유니크
- 일본측 : Mr. Tatsuki Yokokura, Manager, Kanematsu 본사
  (타츠키(이름) 요코쿠라(성))
- 독일측 : Mr. Tomas Reichel, Manager, Kanematsu 독일
  (토마스 라히헬)

√ MOU 내용 : 양산 시작 후 3년간 총 2천만 달러 규모 공급

2 경동나비엔(보일러) vs Heating Plumbing Supplies

√ 체결금액 : US$ 1,500만 달러

√ 협약서명자

- 한국측 : 원종호 상무, 경동나비엔
- 영국측 : Mr. Ron Walker(론 워커), CEO, HPS

√ MOU 내용 : 향후 3년간 총 1,500만 달러 규모 공급