2014년 4월 23일(수) 조간부터 보도하여 주시기 바랍니다.
* 통신 · 방송 · 인터넷은 4월22일(화) 12:00 이후 보도 가능
www.smba.go.kr

넓게 듣겠습니다 바르게 알리겠습니다

보 도 자 료

성장 청검다리 중소기업청 Small & Medium Business Administration

KBIZ 중소기업중앙회

• 문의 : 중소기업청 소상공인지원과 홍진동 과장 (042-481-4534), 박한승 사무관(4583)
• 문의 : 중소기업중앙회 노란우산공제사업본부 전석봉 본부장(02-2124-3017), 황재목 부장(3340)

노란우산공제, 소기업 · 소상공인들의 든든한 버팀목으로 성장

– 노란우산공제 가입자 40만명 부금 2조원 달성 –

□ **중소기업청(청장 한정화)**과 **중소기업중앙회(회장 김기문)**는 노란우산공제(소기업·소상공인 공제)가 '07.9월 사업을 개시한 이래 **'14.4월 중 누적 가입자수 40만명, 부금납입 2조원 달성**했다고 밝혔다.

○ 이는 전체 소기업과 소상공인 사업체 325만개('12년 기준)의 12.3%에 달하는 수치로, 출범당시 보험개발원이 예측한 것보다 2년 이상 앞당겨 달성한 것이다.

* 소기업 · 소상공인공제사업 운영시스템 구축 보고서, 2007.3. 보험개발원.

□ 특히 베이비부머 세대의 조기퇴직 증가와 자영업자 과다로 인한 사업실패에 대한 사회적 안전장치가 부족하다는 문제점이 제기되는 시점에서 동 공제가 소기업·소상공인들의 생활안정, 재기지원에 큰 역할을 하고 있는 것으로 평가받고 있다.

* 공제 주요특징 : 압류금지, 소득공제, 공제계약대출, 상해보험 등

□ 지금까지 폐업, 사망, 노령 등의 공제사유로 공제금을 지급받은 소상공인은 총 29,722명이고 공제금 지급액은 총 1,483억 원이며, 노란우산공제를 통해 도움을 받은 사례는 다음과 같다.

< 노란우산공제 공제금 활용사례 >

■ 전자부품업체를 운영하던 여성 CEO A씨는 대기업 납품을 예상하고 무리하게 공장에 투자하였으나 해당 대기업이 해외이전하면서 빚더미. 오직 노란우산공제만이 압류 면제되어 수령한 공제금을 생활비로 아껴쓰면서 맨손 영업 시작. 현재는 로봇청소기 부품특허도 받고 제2도약 준비중.

■ 지난 20여년간 철물 및 수공구 도매업을 해온 B씨는 건강이 악화되면서 폐업. 지난 3년간 납부하여 받은 공제금 2,500만원은 노후자금으로 활용할 계획. 가입기간이 짧아 많은 금액은 아니지만 공제금이 있어 참 다행이라 생각.

■ ○○정밀을 운영하는 C씨는 작년 2월 프레스작업 중 사고. 노란우산공제에서 생각지도 못한 상해보험금 5백만원 수령. 10년후 퇴직금 마련을 위해 꾸준히 납입할 예정.

□ '07.9월 출범이래 꾸준한 신장세를 보여 오던 동 공제는 특히 '10년 이후 시중은행을 통한 가입유치 대행이 가능해진 이후로 가입자 수가 큰 폭으로 성장하였다.

○ 특히 '11년 말 1조원 달성이후 3년의 단기간에 2배(2조원)를 달성하는 성과를 거두었다.

< 노란우산공제 가입자수, 부금납입 성장 추이 >

(누적, 단위 : 명, 억원)

구분	'07	'08	'09	'10	'11	'12	'13	'14.3
가입자수	4,014	14,423	34,273	67,379	134,970	257,850	379,633	405,263
가입부금	29.94	388	1,276	3,074	6,268	1조 1,149	1조 8,671	2조 958

□ 향후 소기업·소상공인들의 생계유지와 재도전 여건 마련을 위해 국정과제로 '17년까지 공제 운용규모를 5조원으로 확대할 계획이며,

○ 공제규모의 양적확대와 함께 질적 성장을 위해 금년 말까지 공제 자산운용의 전문성 제고 등 운용내실화를 위한 중장기 발전방안을 수립·추진할 계획이다.

□ 노란우산공제 가입문의는 가입대행 협약 은행* 지점, 중소기업중앙회 본부·지역본부 또는 전국 대표전화 1666-9988이나 공제 홈페이지 (www.8899.or.kr) 상담신청란에서 하면 된다.

* 가입대행 협약 은행 : 하나, 국민, 신한, 우리, 기업, 외환, 광주, 대구, 부산, 우체국

붙임 : 1. 노란우산공제 공제금 활용사례
2. 노란우산공제 제도 개요

OPEN 공공누리 공공저작물 자유이용허락

이 보도자료와 관련하여 보다 자세한 내용이나 취재를 원하시면 중소기업청 소상공인지원과 박한승 사무관(☎ 042-481-4583), 중소기업중앙회 황재목 부장(☎ 02-2124-3340)에게 연락주시기 바랍니다.

<참고 1>

노란우산공제 공제금 활용 사례

<table>
<tr><td></td><td>

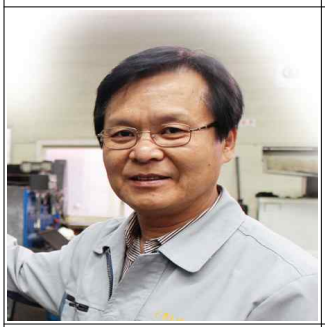
▣ 오직 노란우산공제만 압류가 안되더라구요

- 인기텍(주) 박승자 대표(공제 가입일 : 2007.9.7, 공제금 지금일 : 2011.8.12)
- 23년간 여성 CEO로서 전자부품업체를 알뜰가게 경영. 대기업 납품을 예상하고 무리하게 공장에 투자하였으나 대기업이 해외이전하면서 실패. 공장은 팔리지도 않았고 16억원 빚더미.
- 오직 노란우산공제금과 국민연금만 압류 면제. 공제금을 현금수령하여 생활비로 아껴 쓰면서 다시 재기를 위해 맨손 영업. 현재는 로봇청소기 부품 특허도 받고 제2도약 준비.

</td></tr>
<tr><td></td><td>

▣ 하루아침에 사업접고 막막할 때 생활비로 활용

- BECO 정선희 대표(공제 가입일 : 2008.8.26, 공제금 지급일 : 2012.8.6)
- 일본 브랜드 가전제품 서비업 운영. 국내 가전제품에 밀려 판매량이 줄어들기 시작했고 결국 본사의 방침에 의해 사업정리 통보, 서비스 센터 문을 닫음
- 폐업신고후 노란우산공제에서 부금과 이자를 포함해 4,000만원 가까운 공제금 수령. 공제금은 군복무를 마치고 복학한 큰아들 대학등록금과 가족생활비로 정말 유용하게 사용. 노란우산공제의 필요성을 경험하고 주변 사업자에 적극 권하며 월부금도 형편이 되는 한 많이 부을 것을 권유

</td></tr>
<tr><td></td><td>

▣ 어려운 사업자나 커가는 사업자 모두에게 유용

- ㈜세일기계 정회식 대표
  (공제 가입일 : 2008.7.14, 공제금 지급일 : 2013.9.25)
- 대형 샤프트 및 대형 롤 등 사출성형기의 핵심부품을 제작해 국내 대기업과 중소기업에 납품
- 회사를 열심히 키워 '13.9월 법인회사로 전환. 개인회사 폐업후 받은 공제금 3,400만원은 기계설비를 구입하고 현물출자하는데 보탬. 어려워서 폐업하는 사업자나 커나가는 사업자 모두에게 필요

</td></tr>
<tr><td></td><td>

▣ 후회없이 일한 후 노후자금으로 활용

- 태광교역 윤주직 대표(공제 가입일 : 2010.9.15, 공제금 지급일 : 2013.9.25)
- 지난 20여년간 철물 및 수공구 도매업을 해왔는데 건강이 악화되면서 지난 8월 폐업.
- 지난 3년간 납부하여 받은 공제금 2,500만원은 노후 자금으로 활용할 계획. 가입기간이 짧아 많은 금액은 아니지만 그래도 노후에 사용할 수 있어 참 다행이라 생각. 올해까지는 푹쉬고 시골로 내려갈 생각중. 지인들에게 노후자금으로 활용하라고 추천

</td></tr>
<tr><td></td><td>

▣ 노란우산공제 덕에 농장주의 꿈 시작

- 전국 114전화번호 김성진 대표
  (공제 가입일 : 2009.7.29, 공제금 지급일 : 2012.7.18)
- 경남에서 114 전화번호 광고대행업을 10여년 넘게 운영. 하지만 경제가 어려워지자 미수금이 늘고 수수료 부담이 과도해지면서 더 이상사업 유지 곤란
- 사업을 과감히 정리하고 새로운 삶을 준비. 지인소개로 우연히 가입한 노란우산공제에서 목돈 4,000만원을 받을 수 있었기 때문. 평소해보고 싶었던 고구마와 기타 농작물을 재배하는 농장운영 준비중

</td></tr>
</table>

<table>
<tr>
<td></td>
<td>

▣ 공제대출이 경영정상화 디딤돌이 되었죠

- ㈜비룡금속 류인규 대표(공제 가입일 : 2008.3.28, 공제금 지급일 : 2013.7.9)
- 특허기술을 30건이 보유할 정도로 기술이 뛰어나지만 대출 받기 어려웠음. 경영악화로 인한 세금연체 이유로 대출이 안된다는 것.
- 여기저기 알아보다가 2008년부터 불입했던 노란우산공제에서 공제계약대출을 해준다는 것을 알게 되어 신청. 대출이자도 저렴했고 대출신청부터 지급까지 매우 신속하게 진행. 약 1,500만원의 대출금으로 밀린 세금도 해소하고 특허시제품도 성공적으로 제작. 이를 계기로 완제품도 잘 만들어 판매. 지금은 법인전환 신바람나게 일하고 있음

</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>

▣ 프레스작업 중 사고, 상해보험금 받아 슬픔은 절반뚝

- 두손정밀 박평수 대표(공제 가입일 : 2011.7.18, 상해보험금 수령액 5백만원)
- 2년전 TV광고를 통해 노란우산공제를 처음 접한뒤 직접 은행을 찾아가 여러 가지 확인후 자금문제로 압류당하지 않는다는 매력에 바로 가입
- 작년 2월 프레스 작업을 하던중 뜻하지 않는 사고
- 다행히 산재보험에 가입돼 있어 수술비를 해결했고, 노란우산공제에서 생각지도 못한 상해보험금 5백만원 정도를 받음. 사고를 당한 것 자체는 기분이 좋지 못하지만 어쨌거나 노란우산공제에서 보험금을 받았을 때 고맙다는 생각이 절로듬. 10년후 퇴직금 마련을 위해 꾸준히 납입할 예정

</td>
</tr>
<tr>
<td></td>
<td>

▣ 사업초기 세무애로를 해소했죠 [해피비즈라이프지원단]

- ㈜경신산업안전 김영일 대표
  (공제 가입일 : 2013.6.11, 재능기부 신청일 : 2013.10.1)
- '13년 1월 창업하면서 자금이 3천만원을 대출. 그런데 거래중이던 세무사로부터 부가세 납입할 때 대출금도 부가세 산정에 포함시켜야 한다는 연락. 너무 이해가 안됐지만 속시원이 물어볼 곳이 마땅히 없었음
- 노란우산공제에서 재능기부로 상담을 받을수 있다는 광고가 생각나 전화해 상담신청. 공제로부터 소개받은 세무사님과 상세히 상담을 하면서 정확한 세무처리 방법에 대해 알 수 있었음. 거래하던 세무사도 실수를 인정하고 바로잡아 이미 예납한 세금을 돌려받음. 노란우산공제 재능기부를 통해 쉽게 전문가와 상담을 받을 수 있어 참 든든

</td>
</tr>
</table>

* 출처 : KBIZ 중소기업중앙회 참고마운 동행, 노란우산공제 - 고객과 함께한 이야기('13) 중에서

<참고 2>

노란우산공제 [소기업 · 소상공인공제] 제도 개요

□ **목적** : 소기업·소상공인이 폐업·노령 등의 위험으로부터 생활안정을 기하고 사업재기 기회를 도모토록 지원하는 공적 공제제도
(법적근거 : 중소기업협동조합법 제115조)

□ **주요 연혁**

- ○ '07. 9 노란우산공제사업 개시
- ○ '10. 1 납입부금 소득공제 영구화(조세특례제한법 개정)
- ○ '10. 10 무등록 소상공인 가입대상 포함, 광주·대구·부산은행과 업무협약
- ○ '11. 6 하나은행과 가입유치 업무협약 체결
- ○ '12. 7 국민은행과 가입유치 업무협약 체결
- ○ '13. 10 우정사업본부·외환·기업·우리·신한은행과 가입유치 업무협약 체결

□ **제도 특징**

- ○ 납입부금에 연복리이자율('14.1분기 기준 폐업·사망2.9%, 노령·퇴임 2.6%)이 적용되어 목돈 마련 가능
- ○ 300만원 한도 소득공제로 최고 125만원까지 절세
- ○ 납입부금은 압류가 금지되어 부도 등 사업 실패시에도 안전
- ○ 상해 사고시 별도로 월부금액의 150배까지 보험금 지급(2년간)
- ○ 부금납입 12개월 이후 납입부금 한도내 공제계약대출 가능(대출이율 4.4%)
- ○ 노란우산공제 가입자 중 재능기부 신청자('13.12. 약 1,300명)로부터 법률, 세무, 경영, 기술기능, 사업노하우 등에 대한 상담, 전수, 지원

□ **가입기간** : 공제사유(폐업, 사망, 퇴임, 노령) 발생시까지

□ **납입부금** : 월 5만원~100만원 (1만원 단위)

□ **운영실적**

- ○ '14.3월말 기준 재적 가입자 365,737명, 부금납입 1조 9,152억원 (누적 가입자 405,263명, 가입부금 2조 958억원)
- ○ 폐업, 노령, 사망 등 공제금 지급받은 소상공인 : 총 29,722명
- ○ 생활 안정과 사업재기 지원 위한 공제금지급액 : 총 1,483억원